



BAC PRO

Métiers du commerce et de la vente Option A

Programme de formation

Objectifs

Accueillir, conseiller et vendre des produits et des services associés, contribuer au suivi des ventes, participer à la fidélisation de la clientèle et au développement de la relation client. participer à l'animation et à la gestion d'une unité commerciale.

Public visé

Demandeurs d'emploi ayant validé un projet professionnel
Apprentis
Salariés

Prérequis

Titulaires d'un CAP ou BEP
Métiers de la vente

Tarifs

Contrat d'apprentissage : prise en charge par l'OPCO
Autres dispositifs : nous contacter

Lieu de formation

Ecole des métiers CFA82
11 rue E. Mercadier
82000 Montauban
8h12h-13h30 16h30

contact@edmcfa82.fr
05 63 03 53 39

www.ecoledesmetiers82.fr



Enseignement professionnel

Conseil et vente
Suivi des ventes
Fidélisation de la clientèle et développement de la relation client
Animation et gestion de l'espace commercial
Economie-Droit

Enseignement général

Français Histoire-Géographie EMC
Mathématiques
Education Physique et Sportive
Anglais
Espagnol
Arts Appliqués

Modalités pédagogiques

Salles équipées
Matière d'œuvre et matériel professionnels fournis
Formateurs qualifiés et expérimentés
Apprentissage actif
Formation en présentiel et en distanciel

Suivi et évaluations

Evaluation des acquis tout au long de l'année
Evaluations écrites et orales, QCM
Travaux pratiques
Evaluations en entreprise
Carnet de liaison et visites en entreprise

D u r é e	En alternance
	APPRENTIS : 38 semaines CFA (35h) sur 2 ans. Possibilité de parcours individualisés après positionnement
	Stagiaires FC : 19 semaines CFA (35h) sur 1 an

Modalités d'examen	
Contrôle en Cours de Formation (CCF) pour les apprentis	Examen ponctuel pour les stagiaires de la Formation Continue
Après la formation	Entrée dans la vie active BTS